

**DISTRETTO DELLA SCIENZA E TECNOLOGIA**

**ALTO VICENTINO.** L'attività principale resta quella di tele-controllo su strade, aeroporti, stadi: fatturato a 19 milioni

# L'occhio che tutela gli oleodotti

La Videotec, specialista in telecamere mobili, sta battendo la concorrenza cinese con prodotti in grado di servire piattaforme e impianti oil&gas

**La mostra**

**"OLTRE IL SOGNO" CON COMUNE E PLEIADI È RETE TRA IMPRESE**

Videotec, come molte altre aziende della zona, si è sviluppata anche grazie ad una rete di fornitori, tutti nel raggio di pochi chilometri, che hanno garantito all'impresa la qualità e il servizio necessari al suo sviluppo.

Il sostegno dell'espansione "Oltre il sogno: dal volo allo spazio" che promuove il distretto della scienza e della tecnologia è dunque un riconoscimento concreto alla potenzialità del territorio e strettamente attinente all'obiettivo aziendale che persegue tecnologia e innovazione continua. La mostra, organizzata dal Comune di Schio e dalla locale Confindustria con l'organizzazione di Pleiadi, prevede anche una serie di incontri a tema. Oggi alle 17 allo spazio Stadi del Laedificia Conca attraverso il volume "Airship", Max Pinucci racconterà per immagini un secolo di storia del dirigibile.

per conseguire le necessarie certificazioni internazionali che ci hanno permesso di rispondere ai parametri di qualità richiesti da Saipem, Lukoil, Petrofac, Marzio Rossetti, WorleyParsons, Deerfield, Kuwait National Petroleum, Mol Group e oggi rientriamo nelle loro "vendor list". L'area Oil&Gas rappresenta il 30% del business di Videotec, ma il nostro orizzonte strategico - conclude Franchini - è proprio essere sempre più vicini alle società di ingegneria che progettano reti di sorveglianza nell'ambito petrolifero diventando i numeri uno al mondo del nostro settore. Un terreno sul quale, per i concorrenti dei paesi emergenti, diventa davvero molto dura seguirci».

**Ben 19 brevetti per custodire i sistemi di sorveglianza anche a -55 gradi o +200° nei macchinari**

proprio il business nel quale, fin dal 1986, si è concentrata Videotec. L'azienda di Schio, presieduta da Alessio Grotto, oggi dispone di un catalogo di 1600 prodotti venduti per il 98% all'estero attraverso una rete che comprende anche sedi in Francia, Stati Uniti e Hong Kong con una rete distributiva in più di 100 paesi.

**TECNOLOGIA PER CONDIZIONI ESTREME.** La tecnologia coperta da 19 brevetti internazionali garantisce l'installazione di sistemi di sorveglianza in condizioni estreme, in ambienti, o all'interno di macchinari, in cui le temperature possono toccare i -55° o i +200°. Oltre al controllo urbano, commerciale e nei trasporti, dunque, sono numerose le applicazioni in ambito industriale (anche per il controllo di processi o per riparazioni guidate in condizioni estreme). «Videotec», spiega il responsabile marketing e comunicazione Alessandro Franchini «è stata la prima azienda al mondo a lanciare, nel 2013, il sistema di teleca-

mere mobili Ptz con tecnologia Ip (la tecnologia Ptz permette alla telecamera una ampissima capacità di movimento e di controllo della focale dell'obiettivo, ndr)». Con un fatturato di 19 milioni 800 mila euro e un utile netto di 630 mila euro (dati 2014) Videotec investe ogni anno circa il 15% del fatturato in Ricerca e sviluppo. Dei 130 dipendenti una trentina di ingegneri sono impegnati solo nell'implementare qualità e innovazione dei prodotti.

**SCAVALCATA LA CONCORRENZA CINESE.** «Quello in cui opera Videotec», spiega Franchini «è un ambito di nicchia: qualità, robustezza, affidabilità, facilità di installazione, contenuto tecnologico e zero manutenzione sono le caratteristiche per cui veniamo scelti». Anche se l'attività principale resta la sicurezza in ambito commerciale e infrastrutture critiche (strade, ferrovie, aeroporti, stadi) per la quale Videotec è tra le aziende più riconosciute a livello globale, da tre anni a questa parte il settore ha subi-

L'esterno della Videotec di Schio

to un impetuoso cambiamento per la diffusione sul mercato di prodotti cinesi. Ma sono stati i continui investimenti in innovazione e a protezione nuove delle tecnologie a permettere a Videotec di competere a più alti livelli siglando accordi per partnership in sviluppo di progetti, in particolare per piattaforme offshore e onshore per il settore petrolifero.

**OBIETTIVO: ESSERE I PRIMI AL MONDO.** Il settore Oil&Gas è un ambito nel quale è particolarmente difficile accreditarsi. Le protezioni delle telecamere, solo per fare un esempio, devono essere antideflagranti, cioè in grado di azzerrare il pericolo di deflagrazioni. Nel corso degli anni Videotec ha continuato ad investire